



Coach Profil

Anja Kreck

Kreck Consulting
Holbeinstr. 54
D-60596 Frankfurt

Fon: +49 (0)69 - 96 121-700
Fax: +49 (0)69 - 96 121-701
Mobil: +49 (0)172 - 850 13 04
Mail: akreck@kreck-consulting.de
Internet: www.kreck-consulting.de

Überblick

- Führungskräfte-Coach seit 2000
- Lehrbeauftragte der University of Applied Science, Lehrcoach für den Master-Studiengang 'Coaching & Supervision', Mitglied DGSv
- Zuvor 12 Jahre internationale Führungs-, Unternehmensberatungs- und Personalberatungstätigkeiten

Aus-, Fort- und Weiterbildungen

- Studium der Betriebswirtschaft, Universität Münster (Diplom-Kauffrau)
- Studium 'Coaching & Supervision', FH Frankfurt (Coach & Supervisor FH)
- Zertifikat in systemischer Organisationsberatung, Eurosystem GmbH Heidelberg
- Diverse Fortbildungen zu folgenden Methoden: Systemische Beratung, personenzentrierter Ansatz, themenzentrierte Interaktion, Gruppendynamik, Gestaltarbeit, Psychoanalyse, Psychodrama sowie verhaltensorientierte Ansätze
- Diverse Fortbildungen zu folgenden Themen: Leadership, Krisen- und Konfliktmanagement, Agiles Denken & Handeln, Wandel und Innovation, Change Management, Prozessdenken und -handeln sowie speziellen Thematiken (Stress & Burnout, Abhängigkeit & Macht, etc.)
- Fortlaufende Kontrollsupervisionen

Coaching-Schwerpunkte

- Führung und Führungspersönlichkeitsentwicklung (inkl. agile Führung & Mindset)
- Beziehungsmanagement und Kommunikation
- Konflikt- und Krisenmanagement
- Work-Life-Balance / Burnout
- Aktives Karrieremanagement (z.B. interne/externe Positionierung, Outplacement)
- Persönliche Veränderungen (z.B. neue Position, Rolle, Aufgabe oder Firma)
- Organisationale & kulturelle Veränderungsprozesse (z.B. Umstrukturierungen, Fusionen etc)
- Strategiethemata und deren organisatorische und kulturelle Umsetzung (insbesondere für Top-Ebene)

Management-Erfahrung

- 10 Jahre Führungstätigkeiten bei internationalen Finanzdienstleistungsinstituten in Deutschland und in den USA:
 - Bereichsleiterin Produktmanagement (Deutsche Bank, Frankfurt)
 - Head of Marketing/PR USA und Head of Global Offshore Sales Asset Management (Deutsche Funds, New York)
 - Leiterin Marketing- und Vertriebsstrategie Asset Management (DWS, Frankfurt)
- 4 Jahre Executive Search Beraterin (Spencer Stuart, Frankfurt)
- 1 Jahr Unternehmensberaterin (AMS, Frankfurt)
- Multiple Managementenerfahrung insbesondere von Veränderungsprozessen als Führungskraft und Beraterin (Start-ups, Fusions- und M&A-Prozesse, Restrukturierungen, Konsolidierungen)

Branchen- & Zielgruppen-Erfahrung

- Automobil & Zulieferer, Consulting, Chemie / Pharma, Finanzdienstleistung, Industrie, IT / Telco / High Tech, Konsumgüter, Medien, Recht, Touristik, Verkehr & Luftfahrt
- Vorstand, Geschäftsführer, Partner, Bereichsleiter, Abteilungs- und Teamleiter sowie High Potentials

USP

Die Kombination akademisch und praktisch fundierter Coaching-Expertise mit der Feldkompetenz aus eigenen internationalen Führungs-, Unternehmensberatungs- und Personalberatungstätigkeiten.

Die pragmatische Verbindung aus personenzentriert-ressourcenorientiertem, konfrontativen und systemischem Ansatz „angereichert“ mit dem Wissen aus praktischer Management- und Beratungserfahrung.

Mein Motto: „(Almost) everything that helps“